В отдел продаж системного интегратора **ООО "Телсис Дистрибуция"** требуется харизматичный **Менеджер по продажам телекоммуникационного оборудования**.

Мы занимаемся поставками сетевого оборудования Huawei, ZTE, D-Link, Cisco и тд. Разбираемся в железе сами и обучаем новых сотрудников!

У нас простая и прозрачная система мотивации. Молодой коллектив. Отсутствие бюрократии. Оформление по ТК РФ с первого дня работы.

Обязанности:

холодные звонки и работа с действующей клиентской базой в CRM;

развитие собственного направления;

оптовая продажа (средний чек от 120 000), заключение договоров, выставление счетов, проведение отгрузок, работа с дебиторской задолженностью.

Требования:

умение слушать и слышать;

любовь к деньгам;

желание изучать новую отрасль и развивать собственную экспертизу;

желание развиваться в сфере продаж;

опыт работы менеджером по продажам в b2b желателен, экспертные знания товарных групп в телекоммуникациях являются весомым конкурентным преимуществом!

Условия:

рабочая неделя 5/2, возможен неполный рабочий день или подработка;

ДМС после периода адаптации;

прозрачная мотивация: высокий фиксированный оклад + процент от оборота;

отсутствие верхней границы заработка и планов продаж;

повышающий коэффициент на период адаптации;

возможность карьерного роста хоть по вертикали, хоть по горизонтали;

комфортный офис в центре города (БЦ Паллада);

корпоративные мероприятия;

возможны командировки по РФ и СНГ по своим клиентам.

Контактные данные:

Матвеева Ангелина,

Тел.: +79876858899

электропочта: a.matveeva@tel-sis.ru